



Finden Sie Ihre neuen Mitarbeiter schnell und unkompliziert

Was erhalten Sie?

Wir produzieren die Profilannonce inklusive Firmenlogo und platzieren diese ganz oben in den relevanten Kategorien und geographischen Gebieten. Die Profilannonce ist bis zu 4 Wochen online geschaltet. Die Profilannonce wird darüber hinaus automatisch an die relevanten Kandidaten der mehr als 10.000 angemeldeten E-Mail Service Abonnenten gesandt.

Was tun Sie?

Eine Profilannonce bei Jobsafari zu schalten ist ganz einfach. Sie formulieren den Annoncetext und senden diesen zusammen mit Ihrem Firmenlogo direkt an Ihre Kontaktperson via sales@jobsafari.de. Wir formulieren daraufhin einen Appetizertext, der im Suchresultat auf der Webseite erscheint. Die max. Größe des Appetizertextes beträgt 1000 Zeichen (ca. 450x250 Pixel). Die Größe des Gesamtannoncetextes ist unbegrenzt.

Was kostet eine Profilannonce?

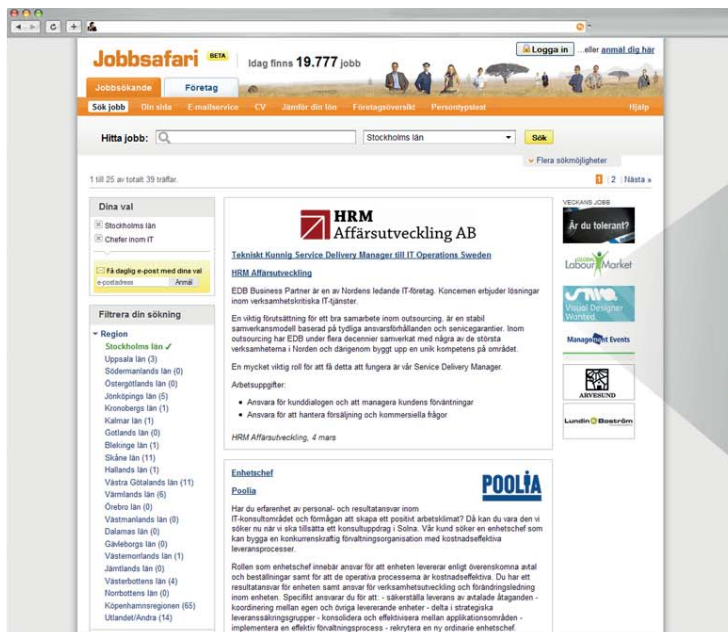
Eine Profilannonce auf Jobsafari kostet 400 €. Eine Profilannonce mit Logobutton auf Jobsafari kostet 467 €. Wenden Sie sich an Ihre Kontaktperson bei Jobsafari für weitere Informationen.

Wenn Sie weitere Informationen zu unseren Preisen und Produkten wünschen, sind Sie mehr als willkommen, uns per E-Mail zu kontaktieren sales@jobsafari.de

Reichweite - Ihre Profilannonce wird von relevanten Kandidaten gelesen

Und was tun? Mailen Sie Ihren Annoncetext und Ihr Firmenlogo an Jobsafari. Wir arbeiten einen Appetizertext für Ihre Annonce aus und platzieren diese in den relevanten Kategorien

Jobsafari hat über 10.000 E-Mail Service Abonnenten, die täglich Jobangebote von Jobsafari erhalten



HRM Affärsutveckling AB

Tekniskt Kunnig Service Delivery Manager till IT Operations Sweden

HRM Affärsutveckling

EDB Business Partner är en av Nordens ledande IT-företag. Koncernen erbjuder lösningar inom verksamhetskritiska IT-tjänster.

En viktig förutsättning för ett bra samarbete inom outsourcing, är en stabil samverkansmodell baserad på tydliga ansvarsförhållanden och servicegarantier. Inom outsourcing har EDB under flera decennier samverkat med några av de största verksamheterna i Norden och därigenom byggt upp en unik kompetens på området.

En mycket viktig roll för att få detta att fungera är vår Service Delivery Manager.

Arbetsuppgifter:

- Ansvara för kunddialogen och att managera kundens förväntningar
- Ansvara för att hantera försäljning och kommersiella frågor

HRM Affärsutveckling, 4 mars